

Profil des potenziellen Partners von Tipp Oil Manufacturer

Um die Aussichten einer Zusammenarbeit zu ermitteln, bitten wir Sie, eine Reihe von Fragen zu beantworten und das ausgefüllte Formular per E-Mail an Tipp Oil Manufacturer Ltd. zu senden.

Bitte verwenden Sie die folgende E-Mail: contact@tippoil.com

Name und Anschrift des Unternehmens

Name des Unternehmens	
Tatsächliche Adresse	
Telefon, Fax, E-Mail im Allgemeinen	
Generaldirektor (Name, E-Mail)	
Kontaktpersonen (Name, E-Mail)	
Startseite / Webadresse	

Struktur des Unternehmens

Struktur der Vertriebsabteilung des Unternehmens (Anzahl der Abteilungen, der Mitarbeiter, der Handelsvertreter (Gesamtzahl und Umsatz mit Schmierstoffen)	
Regionen, die dem Unternehmen jetzt dienen, und Regionen, die in Zukunft Produkte liefern können	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Verfügbarkeit von Fahrzeugen	Ja Nein
Fracht (Anzahl, Typ, Lastkapazität)	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Passagiere (Anzahl, Art)	

Profil des potenziellen Partners von Tipp Oil Manufacturer

Lagerhaus (s)	Ja	Nein
Form des Eigentums (eigene, geleaste)		
Speicherplatz		

Profil des potenziellen Partners von Tipp Oil Manufacturer

Anzahl der Mitarbeiter	
Standort (Entfernung vom Büro)	
Zugang Transportweg (Straße, Schiene)	
Sonderausstattung (Gabelstapler, usw.)	
zusätzliche Ausrüstung (Computer, Telefon/Fax, E-Mail)	
sonstige Informationen	

Tätigkeit des Unternehmens

Die Hauptrichtungen der Verkaufstätigkeit des Unternehmens (Schmierstoffe, Kfz-Chemikalien, Autopflegeprodukte, Ersatzteile Teile, usw.)	
Schmierstoffe	
B2B-Aktivität (Betrieb mit Endverbraucher-Kunden: Industrieunternehmen, Kom- Handelsflotte, usw.)	
Bitte geben Sie die Anzahl der betreuten Unternehmen an, insgesamt gelieferte Menge, Mio. t/Monat	
B2C-Aktivität (Betrieb mit Einzelhandelsgruppe, Instandhaltungswerkstätten)	
Bitte geben Sie die Anzahl der bedienten Einzelhandelsgeschäfte an, die Sie besitzen, insgesamt	

Profil des potenziellen Partners von Tipp Oil Manufacturer

gelieferte Menge, Mio. t/Monat	
Autopflegeprodukte (bitte Markennamen angeben)	
Ersatzteile (Ersatzteilgruppe, Automarke Name)	

Profil des potenziellen Partners von Tipp Oil Manufacturer

Andere (bitte anderes Unternehmen angeben) Tätigkeit Ihres Unternehmens)	
Ob nun bei der Pa- cked Oil Produktion von Tipp Oil Manufacturer Ltd. (Geben Sie den Markennamen, die Menge und den Verkauf der wichtigsten Produkte an, darunter Öl in Fässern/Kanistern, Tonnen/Monat).	
Ob sie nun mit der verpackten Ölproduktion anderer Marken arbeiten (Angabe der Menge und des Umsatzes der wichtigsten Produkte einschließlich Öl in Fässer / Dosen, Tonnen / Monat).	
Ist Ihr Unternehmen ein Vertreiber (Händler) von Schmierstoffherstellern? (Status und Marke angeben names)	

Finanzielle Lage der Gesellschaft

Jährlicher Umsatz				
Form der Zahlung				
bargeldlos	Ja	<input type="checkbox"/>	Nein	<input type="checkbox"/>
Bargeld	Ja	<input type="checkbox"/>	Nein	<input type="checkbox"/>
andere				
Möglichkeit des Zahlungsverzugs				

Profil des potenziellen Partners von Tipp Oil Manufacturer

Geben Sie Ihre Erfahrung bei
der Werbung für eine Kampagne
an
(Messebeteiligung, TV, Presse,

Profil des potenziellen Partners von Tipp Oil Manufacturer

Ihre Vorliebe für Massenmedien	
Unternehmensplan für Werbung Tätigkeit im laufenden Jahr	
Jährliche Barmittel für Werbung vertiefende Tätigkeit	

WARUM DAS INTERESSE AN UNSEREM UNTERNEHMEN

WAS IHR UNTERNEHMEN FÜR UNS NÜTZLICH SEIN KANN

FAKTOREN, DIE DIE ARBEIT IHRES UNTERNEHMENS BEGÜNSTIGEN

KOMPLIKATIONSAKTOR IHRES UNTERNEHMENS

IHRER UNTERNEHMEN EINEN VORTEIL VERSCHAFFEN (SCHLÜSSELERFOLGSFAKTOREN)

Profil des potenziellen Partners von Tipp Oil Manufacturer

Profil des potenziellen Partners von Tipp Oil Manufacturer

SONSTIGE INFORMATIONEN

NAME UND POSITION ZUM AUSFÜLLEN DES FRAGEBOGENS

TIPP^{oil}®

Profil des potenziellen Partners von Tipp Oil Manufacturer

www.tippoil.com